



Schweizer  
Kader  
Organisation

Netzwerk für Kader und alle, die es werden wollen



### Olivier Inhelder

Beratungspool  
Hirzbrunnentallee 7  
4058 Basel

061 683 32 05

[inhelder@beratungspool.ch](mailto:inhelder@beratungspool.ch)  
[www.inhelder-consulting.ch](http://www.inhelder-consulting.ch)



### Mariella De Matteis

Mdm-Training  
Josefstr. 182  
8005 Zürich

044 440 44 31

[mdm@mdm-training.com](mailto:mdm@mdm-training.com)  
[www.mdm-training.com](http://www.mdm-training.com)

Muttenz / Basel

Olten

Wetzikon

## Elevator Pitch – Das 30-Sekunden-Selbstmarketing

Stellen Sie sich vor, Sie befinden sich an einer Firmeneinladung und stehen mit Kunden und Führungskräften aus Ihrer Organisation an einem Stehtisch. Und plötzlich richtet jemand die Frage an Sie: «Und was machen Sie im Leben?» (übersetzt: Womit verdienen Sie Ihr Geld?). Nun gilt es, schnell und einfach zu antworten, um die Neugier des Gegenübers zu wecken. Wie können Sie kurz und prägnant zum Ausdruck bringen, was und wer Sie sind und dabei gleichzeitig das Interesse des Gesprächspartners gewinnen?

Elevator Pitch heisst übersetzt soviel wie «Aufzugspräsentation» und bezeichnet eine einprägsame Kürzestdarstellung der eigenen Kompetenzen, eines Angebots oder einer Geschäftsidee. Der Pitch (das Verkaufsgespräch) soll in der kurzen Zeit einer Fahrstuhlfahrt durchgeführt werden können. Ob am Telefon, am Stehtisch an einer Veranstaltung oder in einem Erstgespräch mit einem Kunden: Auf die ersten 30 Sekunden kommt es an. Haben Sie es geschafft Neugier zu wecken, dann sind Sie dabei.

### Kursinhalte

- Was ist ein Elevator Pitch? Wie tönt er? Wie ist er aufgebaut?
- Herausarbeiten des Besonderen an der persönlichen beruflichen Situation
- Erarbeiten des Exposés für den eigenen Elevator Pitch
- Durch Feedback geben und nehmen den Elevator Pitch verfeinern und weiter entwickeln

### Kursziele

- Sie wissen, worauf es beim Ausarbeiten und Präsentieren des Elevator Pitch ankommt
- Sie haben das Exposé für Ihren eigenen Elevator Pitch erarbeitet
- Sie haben die Wirkung Ihres Elevator Pitch durch Feedback erfahren

### Arbeitsformen

- Kurze, praxisorientierte Inputs
- Gruppenarbeit
- Präsentation von Elevator Pitches mit Feedback

**Do, 2. März**  
Kurs Nr. 06

Coop Bildungszentrum, Seminarstr. 12-22  
4132 Muttenz, [www.coopbildungszentrum.ch](http://www.coopbildungszentrum.ch)

**Do, 16. September**  
Kurs Nr. 33

Restaurant Aarhof, Froburgstr. 2  
4600 Olten, [www.aarhof.ch](http://www.aarhof.ch)

**Do, 11. November**  
Kurs Nr. 42

Restaurant IWAZ, Neugrundstr. 4  
8620 Wetzikon, [www.iwaz.ch](http://www.iwaz.ch)

**Kursdauer**

18 bis 21 Uhr, inkl. Verpflegung

Postfach  
CH-8042 Zürich  
[www.sko.ch](http://www.sko.ch)

T: +41 43 300 50 50  
F: +41 43 300 50 51  
[info@sko.ch](mailto:info@sko.ch)